

¿Hasta dónde quieres llegar en Internet?

dossier de presentación

doblemente
soluciones de comercio electrónico

Avda. Alameda, 67 · Alcoy (Alicante) · 03803 · 902 886 927
info@doblemente.com · www.doblemente.com

01

Doblemente **Soluciones de comercio electrónico**

5 Años de experiencia ayudando a nuestros clientes a conseguir el éxito vendiendo por Internet son nuestra garantía

Más de 200 clientes confiando su presencia en Internet avalan nuestro compromiso diario con la calidad, con su empresa y con nuestro objetivo mejorar la venta por Internet cada día.

Presentación de Doblemente

En Doblemente sabemos que nada vale tanto como el tiempo de que disponemos, por eso le planteamos unas preguntas a modo de presentación, para explicarle porque queremos ser su compañero en el apasionante proceso de adaptar Internet a su empresa.

- ¿Qué hacemos en Doblemente?
- ¿Cómo lo hacemos?
- ¿Qué nos diferencia del resto?
- ¿Quién confía en Doblemente?
- ¿Hasta dónde quiere llegar en Internet?

Tiene a todo nuestro equipo de profesionales en Internet a su servicio para hacer su proyecto una realidad.

Confíe en nosotros como especialistas en desarrollo a medida para Internet

Miembro de:



Certificados para anunciar en Google:



02

Doblemente Soluciones de comercio electrónico

¿Qué hacemos en Doblemente?

Ayudamos a nuestros clientes a conseguir el éxito vendiendo por Internet, aportándole todo lo necesario, desde el dominio hasta la campaña de e-marketing, buscando en todo momento la rentabilidad del proyecto.

En Doblemente tenemos clara nuestra misión

“Ayudamos a nuestros clientes a conseguir el éxito vendiendo por Internet”

“El éxito se mide en función del objetivo, definir el objetivo es la tarea conjunta, hacerlo realidad es cosa nuestra”

Todo proyecto en Internet es imagen de su empresa y toda finalidad de una empresa es vender sus productos y servicios con rentabilidad, por eso nuestra atención siempre está en la venta, en todos nuestros proyectos, para que siempre sea rentable, sea una página web corporativa, todo su catálogo de productos o un sistema de pedidos.

Internet es el mejor medio para estar en contacto con sus clientes, ya que **permite interacción en las dos partes, y es muy visual**, por eso en Doblemente estamos para ayudarle a sacar el máximo partido, potenciando la imagen de su empresa frente al exterior.

Al colaborar con Doblemente **tiene la tranquilidad de un servicio global**, desde el registro del dominio, el diseño web, el alojamiento en servidores propios, y la programación de cualquier aplicación para Internet, sistemas de pedidos, extranet de clientes o sistemas de facturación electrónica, conectados a su programa de gestión, apoyados por nuestros especialistas en comunicación que realizarán la promoción en la red y le informarán de los resultados obtenidos, **para que su inversión con Doblemente sea siempre rentable**.

Para nosotros el éxito se mide siempre en función de su objetivo, si quiere vender, el éxito es la venta, si quiere nuevos clientes, el éxito es conseguirlo, si quiere potenciar su imagen de empresa, el éxito es posicionarse en el cliente, por eso tenemos nuestra propia fórmula del éxito que aplicamos siempre_

Herramienta de venta profesional + Comunicación + Seguimiento

.....
Éxito en Internet

03

Doblemente Soluciones de comercio electrónico

La fase previa al desarrollo del proyecto, en la que se define el objetivo a conseguir es la de mayor importancia, pues influirá en todas las decisiones posteriores.

¿Cómo lo hacemos?

1. Escuchando

Su empresa sabe lo que necesita, nosotros somos todo oídos para captar su intención, y sus expectativas en Internet, estamos atentos a sus necesidades y muy atentos a su competencia, para llegar a ser el departamento web de su empresa.

2. Buscando el enfoque

Antes de iniciar ningún desarrollo, nuestros asesores elaborarán un plan conjunto de acción, respondiendo a las preguntas básicas para el desarrollo

¿Con qué objetivo voy a crear mi página web?

¿Qué espero obtener de ella?

¿Qué producto voy a ofrecer?

¿Qué presupuesto voy a dedicar a promocionarla?

¿Qué tiempo le voy a dedicar y que personal?

3. Proponiendo

Una vez sabemos a donde queremos llegar, propondremos casos similares para saber las experiencias anteriores que ventajas e inconvenientes superaron y propondremos nuestras ideas y aportaciones al proyecto, porque cada desarrollo es una parte de nosotros y lo hacemos como si fuera nuestro, con secciones a incorporar, ideas de promoción, estrategia para conseguir el objetivo y aspecto gráfico del proyecto para conseguir el éxito.

4. Creando el proyecto

Para el desarrollo somos muy meticulosos, nos gusta que este todo genial, y tenemos nuestras premisas básicas:

- La comunicación constante entre las dos empresas es un factor clave, debe ser muy fluida y directa
- El usuario es el rey, el dirá si es un buen proyecto si lo utiliza, hay que sorprenderlo en cada clic
- La calidad final del proyecto es lo que nos lleva al éxito conjunto
- El diseño no debe caducar, debe ser válido para futuras ampliaciones y elegante, para que sea atractivo al usuario

03

Doblemente Soluciones de comercio electrónico

Tan importante es hacer un buen desarrollo como realizar la promoción para darlo a conocer, confíe en nosotros para acompañarle en todo el proceso.

5. Ofreciendo una actualización constante

Nuestra mayor aportación a su empresa, siempre será nuestro soporte constante, siempre estamos ahí, a su lado y al de sus usuarios, estaremos atendiendo todas sus peticiones, ampliaciones y realizando planes de actualización constantes para que el proyecto nunca quede estático en Internet, sino que sea como su empresa, dinámico, fluido y actualizado

Nuestros técnicos de soporte están comprometidos con su necesidad de ofrecer un servicio constante, rápido y ágil a los usuarios del sistema, sabemos que no podemos fallar y estaremos a su lado para que su proyecto en Internet sea más humano.

6. Promoción

Una vez desarrollado viene la parte más importante de la adaptación de Internet a su empresa, la promoción, y por eso tenemos personal cualificado y certificado para la promoción en los principales buscadores de Internet, con experiencia y conocimientos para dar a conocer su marca y hacer que su inversión sea rentable en el menor periodo de tiempo posible.

Campañas de e-marketing, intercambio de banners, mailings, promoción en buscadores, optimización para resultados naturales en buscadores, campañas sms y la creación de campañas mini-site son soluciones que le ayudarán en la promoción en Internet.

Confíe en profesionales la adaptación a Internet de su empresa

7. Control

Con el fin de conseguir nuestro objetivo, ayudar a su empresa en el éxito en la venta por Internet, tenemos sistemas dedicados a controlar ese éxito, para poderle garantizar con datos medibles que su campaña es rentable y que su inversión tiene un retorno, con sistemas como MideClicks® de Doblemente ofrecemos informes detallados de control de las campañas realizadas en buscadores y los objetivos conseguidos, informando en todo momento de la rentabilidad de cada acción.

En Internet es posible medir las acciones de los usuarios, desde el punto de vista de su empresa, para saber que artículos son de su interés, cuales no son consultados, que contenidos les atrae más y cual no es de su agrado.

¿Va a perder la opción de tener esa información?

04

Doblemente

Soluciones de comercio electrónico

Para nosotros no hay mayor satisfacción que la confianza que depositan en nosotros nuestros clientes para ayudarles en su presencia en Internet y ser su soporte diario para la venta online

¿Qué nos diferencia del resto?

1. Nuestra experiencia, le mostraremos un proyecto similar ya realizado
2. Nuestra capacidad de abordar proyectos de gran envergadura a nivel nacional
3. La profesionalidad que ponemos en cada desarrollo
4. La implicación, somos su ayudante para vender por Internet
5. El equipo que forma nuestra agencia de comercio electrónico, altamente cualificado
6. Nuestro soporte a sus clientes y a su empresa. Siempre estamos ahí

¿Quién confía en Doblemente?

Desde hace más de 5 años son muchas las empresas que confían todas sus ventas y promoción en Internet en Doblemente, porque saben que no les vamos a fallar y porque sus proyectos están siendo rentables desde el inicio. Empresas y organismos públicos de varios sectores, que cada día saben que pueden llegar en Internet hasta donde ellos quieran porque nosotros les apoyamos, y estamos muy satisfechos de ello.

A continuación indicamos una referencia de clientes que confían en nosotros y algunos casos de estudio de proyectos para que vea lo que hemos hecho por otras empresas y el resultado obtenido. Quedamos a su disposición para ampliarlos con mayor detalle.

Panespol Systems, S.L.
Alcoy · www.panespol.com

Tutto Piccolo, S.A.
Alcoy · www.tuttopiccolo.es

Ausias, S.A.
Gandia · www.ausias.es

Nego Servicios Integrales
Alicante · www.negoservicios.com

Cuquito, S.A.
Valencia · www.bebess.com

De Pies a Cabeza, S.L.
Alcoy · www.cricri.es

Alicante Interior
Alcoy · www.alicanteinterior.com

LLorpic Ventiladores, S.A.
Cocentaina · www.llorvesa.com

Nahtechnik, S.L.
Alcoy · www.nahtechnik.com

Medsur Hoteles
Benidorm · www.medsur-hoteles.com

Rotary Club Alcoy
Alcoy · www.rotaryalcoy.org

Saneamientos La Alameda, S.L.
Alcoy · www.laalameda.es

Sprinter Megacentros del Deporte, S.L.
Elche · www.sprinter.es

TopCosta, S.L.
Alicante · www.topcosta.com

Viajes Hispania, S.A.
Alicante · www.viajeshispania.com

Viajes Olympia, S.A.
Madrid · www.olympia-viajes.com

Bronze Hoteles
Madrid · www.bronze.es

ICU Viajes, S.A.
Madrid · www.icu.es

Nuestro Peq. Mundo viajes, S.L.
Alicante · www.npmundo.com

Foradia S.A.L.
Alcoy · www.foradia.com

ABM Informática, S.L.
Alcoy · www.abminfo.es

BBC Benidorm Reservas
Benidorm · www.benidormreservas.com

Pi Grafics, S.L.
Alcoy · www.pigrafics.com

Artesanía Beatriz, S.L.
Castilla · www.artesaniabeatriz.com

Marazul Ibiza, S.L.
Ibiza · www.marazulibiza.com

Hobby Viajes
Murcia · www.hobbyviajes.com

Hostal Savoy
Alcoy · www.hostalsavoy.com

1001hoteles.com
Alicante · www.1001hoteles.com

Bordalia · Ocio creativo
Benimarfull · www.bordalia.com

Producto Propio, S.L.
Alicante · www.productopropio.com

05

Doblemente

Soluciones de comercio electrónico

Crear comunicados a nuestros clientes, llevar el seguimiento de la inversión que hacemos en buscadores o gestionar la asistencia a nuestros congresos y eventos en la empresa es tan sencillo que cuando lo vea no se lo creará.

Productos que le pueden ayudar

Para complementar el desarrollo que le haremos a medida, hemos creado unos productos que solventan unas necesidades básicas y que al estar realizados y funcionando puede verlos en funcionamiento antes de solicitarlos además de recoger ideas de cómo otras empresas están sacando partido a diario de su funcionalidad.



Sistema de envío masivo de e-mails y sms a clientes y mediante la agenda para forma automatizada.
Varias listas de clientes, potenciales, actuales, web...
Potente sistema de *filtros* para cada envío
Seguimiento de las veces que se ha leído cada mensaje
Borrado automático de los mensajes incorrectos y aviso



Gestiona campañas de publicidad online, es decir, de un banner que he puesto, un anuncio en google y un mailing enviado, **cuanta gente ha pulsado**, cuantos han acabado comprando y cuanto dinero han acabado pagando, para medir la rentabilidad de mis acciones comerciales.



Es una **página web hecha a medida** para su empresa única y además un **programa de gestión para llevar todas sus reservas online**, todos nuestros clientes que lo ven en funcionamiento nos lo han solicitado.

Gestión cupos propios, venta hotel, entradas, transporte...
Compra y venta por XML a proveedores
Facturación automática y emisión de bonos propios



Permite **organizar toda tu gestión de la empresa**, hacer una intranet para compartir información de contactos, agenda, e incluso un CRM para hacer seguimientos del cliente por su perfil para el marketing directo, es la base para organizar todos vuestros, documentos, archivos y compartirlos entre todas las oficinas, diferenciando gerencia, de ventas, soporte o facturación electrónica



Si organizas un congreso o evento lo necesitas, permite centralizar todas las inscripciones en la web y venta de habitaciones para un congreso, y cobrar a todos los asistentes y ponentes por tarjeta de crédito y sacarte las listas a Excel. Increíble. Olvídate del fax y el teléfono.

06

Doblemente **Soluciones de comercio electrónico**

Nuestros creativos pueden visitarle y compartir con sus responsables de Internet la experiencia de marcarse juntos un objetivo y planificar como conseguirlo.

¿Hasta dónde quiere llegar en Internet?

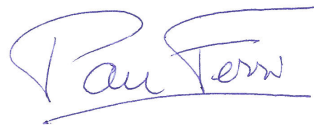
Nosotros le acompañaremos, queremos ser el departamento web de su empresa.

10 minutos es lo que necesitamos para que un creativo nuestro le muestre en persona como su empresa puede conseguir el éxito en Internet y mostrarle ejemplos reales de experiencias en Internet que se pueden aplicar a su empresa.

Esperamos participar con usted de sus proyectos actuales y futuros.

Reciba un cordial saludo de todo nuestro equipo.

Atentamente,



Pau Ferri.
Director

Especialistas en venta por Internet

doblemente
soluciones de comercio electrónico

Avda. L'Alameda, 67
Alcoy (Alicante) 03803
Teléfono 965 335 209

info@doblemente.com
www.doblemente.com